



Jonas, ingenieur bij Pedeo, aan het toestel dat automatisch onderdelen monteert, bestemd voor UK export.

EXPORT Co-engineering en klantgerichtheid tillen Pedeo uit Oudenaarde over de Brexit-dreiging heen

OUDENAARDE • Pedeo hogedrukgieterij noteert in 2019 vanuit het Verenigd Koninkrijk bijna twee keer meer bestellingen en opdrachten dan het jaar voordien. En dat terwijl de dreiging van een harde Brexit volop aanwezig is in de media. Het bedrijf gaat tegen de stroom in en zoekt samen met hun klanten proactief naar de beste oplossingen. De UK is, naast Polen en Slowakije een van de groeimarkten voor de producent van onderdelen voor bedrijven uit sectoren als de machinebouw, elektronica, verlichting, auto-industrie, interieur en de bouw.

Terwijl toponderhandelaars een harde Brexit proberen af te wenden en er vooral economische onzekerheid en doemscenario's de media halen, zijn de exportvooruitzichten voor Pedeo in Oudenaarde dit jaar opnieuw goed: 'Theresa May weet niet hoe het zal zijn na 29 maart dit jaar, Europa weet het niet, premier Michel weet het niet. Daar gaan we dus niet op wachten', zegt Piet D'Haeyer, managing director van Pedeo hogedrukgieterij. 'We zijn ook in contact met onze beroepsfe-

Verdubbeling export naar UK

deraties en men volgt het op de voet, maar eigenlijk weet nog niemand hoe het zal zijn na de Brexit. Toch hebben we bij Pedeo geen schrik. Onze aanpak van co-engineering en klantgerichtheid is altijd onze sterkhouder geweest en ook nu blijkt die aanpak vertrouwen te geven aan klanten. We boekten voor 2019 bijna dubbel zoveel bestellingen uit de UK dan in 2018.'

Co-engineering

'Tussen een productidee en het product op de markt brengen zit een grondig engineeringtraject', zegt Piet D'Haeyer. 'Deze time to market is een van de belangrijkste elementen voor onze partners in binnen- en buitenland. Alvorens een onderdeel kan ge-

goten worden, wordt niet enkel het product ontworpen: parallel wordt ook het productieproces ontwikkeld en de supply chain. Co-engineering en klantgerichtheid zitten al jaren in het DNA van onze onderneming. En net die twee elementen zorgen ervoor dat we de time to market vrij kort kunnen houden. We ontwerpen de mal, nodig voor de productie van de onderdelen, samen met de klant en onze ingenieurs brengen voorstellen tot optimalisatie aan. Optimalisaties die bijvoorbeeld in het productieproces van de klant verdere tijdswinst opleveren.'

Geen bedreiging

Zelfs bij een harde Brexit heeft het bedrijf uit Oudenaarde geen schrik.

Het economisch model en de mensgerichte aanpak van het bedrijf helpen daarbij: 'Als er een probleem ontstaat, gaan we altijd samen met de klant en ons netwerk op zoek naar de beste oplossing. Dat doen we in het geval van de Brexit proactief', zegt Piet D'Haeyer. 'Daarnaast leveren we aan verschillende sectoren in meerdere landen en daardoor spreiden we het economisch risico voor ons bedrijf.'

'Niet enkel de UK is voor ons een groeimarkt. Ook uit Polen en Slowakije zien we een duidelijke stijging van het aantal opdrachten en bestellingen. Het lijkt verrassend dat landen uit Centraal Europa met een bedrijf uit Oudenaarde in zee gaan, maar ook daar kunnen de troeven

van onze hogedrukgieterij uitgespeeld worden. Zo houden we engineering en productie in België en dat is dus goed voor de lokale economie.' Pedeo hogedrukgieterij zoekt daarom regelmatig technische profielen. Momenteel zijn er vacatures voor een CNC-operator en een onderhoudstechniek. Het bedrijf geeft bij sollicitaties evenveel kansen aan 50-plussers als aan pas afgestudeerden. www.pedeo.be/nl

Over Pedeo

Pedeo NV uit Oudenaarde is een hogedrukgieterij van onderdelen in aluminium- en zinklegeringen. Deze giettechniek laat toe complexe onderdelen te maken in zeer korte tijd. Pedeo maakt onderdelen voor bedrijven uit sectoren als de luchtvaart, elektronica, verlichting, auto-industrie, interieur en de bouw. Dit doen ze vanuit Oudenaarde voor bedrijven uit in totaal 25 landen.

ALBLASSERDAM [NL] • Lasrobotintegrator Valk Welding versterkt zijn positie op de Duitse markt met de uitbouw van zijn Duitstalige verkoop- en serviceorganisatie. Valk Welding is al sinds 2010 actief op de Duitse markt. De groeiende markt in Duitsland vraagt echter middels een eigen vestiging om een sterkere lokale aanwezigheid.

'Om onze positie op de Duitse markt verder uit te bouwen willen we een eigen verkoop- en serviceorganisatie opbouwen met Duitstalige adviseurs, servicemonteurs en officemedewer-

METAAL

Valk Welding naar Duitsland

kers. Daarvoor zal Jörg Gerlitzki, per 1 januari 2019 als landenmanager in dienst treden. Jörg Gerlitzki is werktuigbouwkundig ingenieur en is met jarenlange ervaring in machinebouw, lastechniek en automatisering zeer goed ingevoerd in de Duitse markt.

Groeien

Ons doel is in de komende 10 jaar naar 15 tot 20 medewerkers te groei-

en en op korte termijn een eigen vestiging met opleidingsfaciliteiten en technische ondersteuning te hebben', licht CEO Remco H. Valk toe. Met de uitbouw van de eigen verkoop- en serviceorganisatie wil Valk Welding als competente partner de dienstverlening naar haar Duitse klanten verder verbeteren en met haar expertise en innovatieve oplossingen op het gebied van robotisering, automatisering en

lastechnologie, een antwoord bieden op de groeiende vraag naar hoogwaardige automatiseringssystemen.

Hoofdvestiging

Valk Welding heeft zijn hoofdvestiging in Nederland en eigen vestigingen in Frankrijk, Denemarken en Tsjechië en vanaf januari 2019 nu ook een actieve GmbH in Duitsland.

www.valkwelding.com

Jörg Gerlitzki is per 1 januari 2019 de landenmanager.

